

# News Release

2026年6月9日

## 事業会社と金融をつなぐ、共創型サービスプラットフォーム ～ BaaS アプリの本格開発へ着手 ～

Bankの新サービス

### BaaSアプリ プラットフォーム



株式会社ふくおかフィナンシャルグループ（取締役社長 五島 久、以下「FFG」）傘下のiBankマーケティング株式会社（代表取締役社長 福田 公威、以下「iBank」）は、事業会社の様々なサービスと金融をシームレスにつなぐサービスプラットフォームの提供を目指し、サービス開発を本格化してまいりますので、お知らせいたします。

iBankはこれまで、福岡銀行・熊本銀行・十八親和銀行をはじめ、提携金融機関との連携により、銀行公式アプリ「Wallet+」を展開し、累計380万ダウンロードを突破するなど、多くのユーザーにご利用いただいております。

この「Wallet+」の提供・運営を通じて培ったサービス基盤と、デジタルマーケティングのノウハウを活用し、本プラットフォームの開発を加速させることで、スピーディーなサービス提供を実現するとともに、金融機関と事業会社をシームレスにつなぐ新たな価値共創モデルを提供してまいります。

#### 背景

昨今、顧客体験（UX）の向上や、お客様との関係構築（LTV向上）を目的に「BaaS」活用のニーズが拡大しています。既存事業の強化に向け、スピーディーな金融サービス導入が期待される一方で、事業会社が独自で金融サービスを構築・提供するには、関連法規への対応や高度なセキュリティ体制の確保など、金融特有の専門性や開発負荷が大きな壁となっていました。

#### 事業会社の 課題と期待

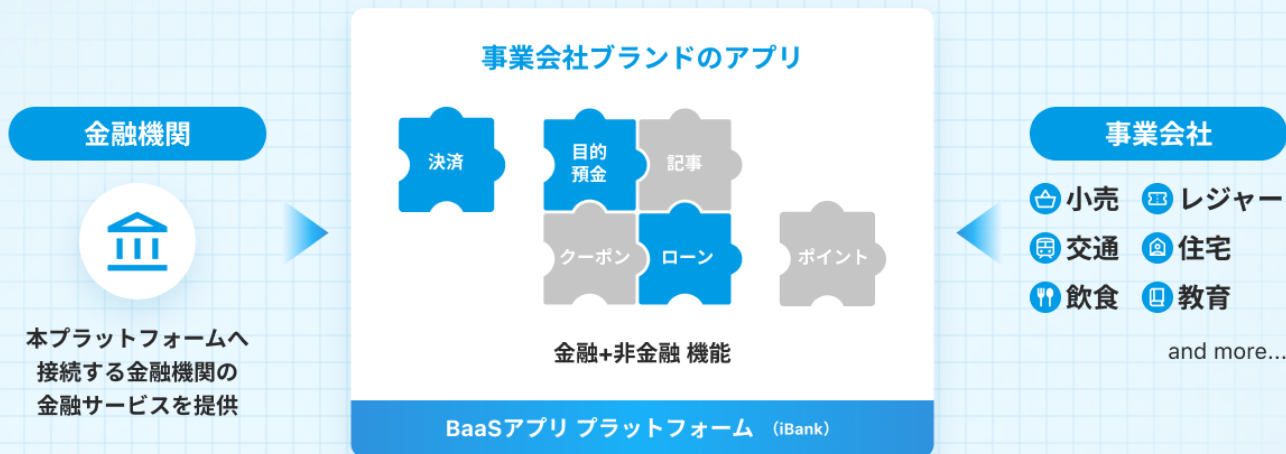
- ・ 厳格なセキュリティ基準をクリアするシステム開発
- ・ マーケティングや顧客生涯価値の向上に資する高度な金融データ活用
- ・ 店舗やオンラインでの銀行口座直結決済（Pay by Bank）の構築 など

本プラットフォームでは、金融機能（BaaS）だけではなく、顧客エンゲージメントを高める非金融機能（マーケティング・情報配信・ポイント等）も最初からパッケージ化されており、UI/UXや運用のノウハウまでセットで提供が可能です。

（注）BaaS = Banking as a Service

## サービス概要

iBank が金融機関の各機能をAPI連携した本プラットフォームを提供することで、事業者は「BaaS」を活用した自社ブランドのアプリを、より容易に展開することが可能になります。



サービス利用者の提供価値：お得に貯まる特典 / スムーズで快適な購買体験

## 【サービスイメージ】

以下は本プラットフォームを通じて実装可能な機能の一例です。パートナー企業の事業戦略やサービス展開の目的に合わせ、非金融・金融の各種機能を最適な形へカスタマイズしてご提供いたします。

非金融サービス

日常的な接点を創出し、アプリ利用頻度とエンゲージメントを向上

事業者のポイントや限定クーポンの提示に加え、パーソナライズされたお得な情報を配信します

ServiceName

現在利用できるポイント  
1,234pt  
12/31 23:59時迄

SAMPLE

ポイントを利用する

今日のランク  
スタンダード

おすすめの記事

ポイント大還元祭！対象店舗での決済でポイント2倍 (6...  
ServiceName

【新規入会限定】今なら会員登録で最大1,000ポイント...  
ServiceName

金融サービス

暮らしに溶け込み、必要ときに金融サービスを提供することで顧客利便性を向上

銀行口座との連携により、目的別預金やお借入れなどの金融機能をシームレスに提供します

ServiceName

普通預金 12/31 10:34時迄  
〇〇〇〇銀行 店番012 口座番号1234567  
¥545,678

貯蓄預金の合計  
〇〇〇〇銀行のサービス1234567  
¥678,912

〇〇〇〇銀行のサービス

住宅ローン 目的別ローン 定期預金 投資信託 保険

※この画像はイメージです

以上

《本件に関するお問合せ先》

株式会社ふくおかフィナンシャルグループ 営業統括部 デジタルビジネス戦略グループ  
iBankマーケティング株式会社 事業開発部  
担当：関戸・安陪・坂本 (TEL: 092 - 791 - 7977)

iBank は金融機関と連携し、“BaaSの飛躍的拡大”に向けた価値共創を目指して参ります。

## 金融機関との連携イメージ Case 1

III Minna no Ginko

### みんなの銀行とのBaaS連携 | サービス基盤の提供

#### 3つのアライアンス形態

- | I パートナー支店  | II API（組込み型）  | III ホワイトレーベルアプリ   |
|--|---|---|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>- パートナー企業の世界観を表現するデジタル支店</li> <li>- 自社サービスとのセット利用により、マーケティング面での相乗効果を実現</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>- 金融APIで実現するフリクシオンスなユーザー体験</li> <li>- パートナー企業の既存チャンネルに金融機能を柔軟に組み込むことが可能</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>- 金融APIが接続されたアプリとしてパッケージ提供</li> <li>- パートナー企業が自由に企業・サービス名を冠して顧客へ提供することが可能</li> </ul> |

iBank の“BaaSアプリ”プラットフォーム基盤を活用

## 金融機関との連携イメージ Case 2

iBank

### iBank 連携金融機関とのBaaS連携 | 新たな事業連携の拡大

#### これまで（現在の提携方法）

##### 銀行アプリとしての連携（※）

- 銀行のチャンネルとして、金融ニーズの発掘や利用促進を目的にサービスを展開



#### これから（新たな提携方法）

##### BaaSアプリとしての連携

- 事業会社と連携したチャンネルとして、新たな顧客接点の拡大を目的に展開

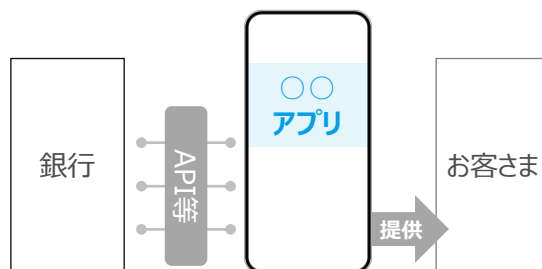
New !!

Wallet+

おかげさまで  
380万  
DL突破！



#### 事業会社ブランドのアプリ



〔※参考〕 現在 iBank と提携している地域金融機関



（iBank 事業への参画順 / 金融機関におけるBaaSアプリとしての提携については現在協議・検討中であり、対応が決定しているものではありません）